

СЕРГЕЙ БАРДАКОВ,

руководитель направления продаж Региональная HoReCa



ВИНОДЕЛЬНЯ «КУБАНЬ-ВИНО» СЕГОДНЯ



Общая площадь виноградников -

9 146 га



Доля рынка (среди производителей) -

10,9 %



В ассортименте более **300** SKU



Валовый сбор винограда -

83 428 TH.



Мощность производства -

145 млн. бутылок в год



Более **180** SKU торговые марки под заказ



НАЧАЛО ПУТИ ВИНОДЕЛЬНИ В HoReCa

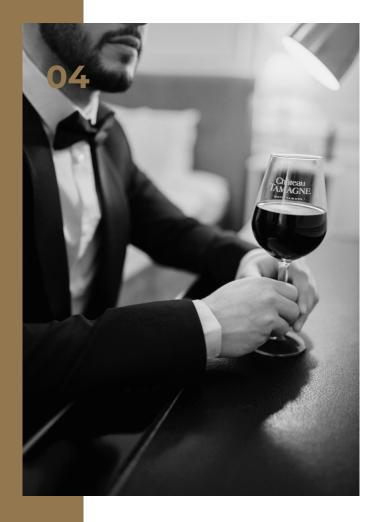


В 2016 году компания «Кубань-Вино» стала первой крупной винодельней на российском рынке, создавшая специальную линейку для on-trade под названием Chateau Tamagne Select.

В ходе первых лет реализации проекта винодельня столкнулась с рядом сложностей:

- Малотиражность заказов
- Узкая география продаж
- Низкая оборачиваемость продукции
- Недостаточный уровень узнаваемости брендов
- Сомнения в успехе проекта со стороны рынка (уверенность в приоритете импорта для гостей)





СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ И ЧАСТНЫЕ ТМ

На протяжении 6 лет проект Chateau Tamagne Select успешно развивается и демонстрирует правильность решения не только о создании конкретного продукта, но и создания направления продаж в канале On-trade.

На сегодняшний день, помимо масштабных марок и серий вин, винодельня также реализует малотиражные специальные проекты и создает эксклюзивные торговые марки, что значительно увеличивает конкурентное преимущество винодельни на российском рынке.

05 НАШИ ПАРТНЁРЫ











































Miracleon

«Мандарин»

«Хорошие Рестораны»

«Шоколадница»

«Тануки»

«Токио Сити»

«Шашлыкофф»

Novikov group

Marriott

London Group

Lotte

ALEAN

AMAKS

«ГОСТ Отель

Менеджмент»

«Рэдиссон»

DOSKI

«Перчини»

«АДЖИКИНЕЖАЛЬ»

DNK FOOD

樹

06 ВИННАЯ КАРТА ГРИЛЬ-БАРА ШАШЛЫКОFF БЕЛОЕ ВИНО



ШАТО ТАМАНЬ ФЛЕРС ДЮ СЮД Белое Тамани сухое



ШАТО ТАМАНЬ ДУО Алиготе – Шардоне сухое



АНГЕЛЫ И ДЕМОНЫ Каберне сухое



ШАТО ТАМАНЬ ТЕРРУАР Шардоне сухое



КУБАНЬ-ВИНО ТАМАНСКОЕ 1956 Шардоне полусладкое



ВЫСОКИЙ БЕРЕГ Рислинг сухое



ШАТО ТАМАНЬ Селект Блан сухое



ШАТО ТАМАНЬ ДУО Алиготе – Траминер сухое



ВЫСОКИЙ БЕРЕГ Грюнер Вельтлинер сухое

構

07 ВИННАЯ КАРТА ГРИЛЬ-БАРА ШАШЛЫКОFF РОЗОВОЕ И КРАСНОЕ ВИНО



ШАТО ТАМАНЬ ФЛЕРС ДЮ СЮД Роза Тамани сухое



ШАТО ТАМАНЬ ФЛЕРС ДЮ СЮД Красное Тамани сухое



ШАТО ТАМАНЬ ДУО Каберне -Мерло сухое



ШАТО ТАМАНЬ Селект Руж сухое



ШАТО ТАМАНЬ ТЕРРУАР Красностоп-Саперави сухое



ВЫСОКИЙ БЕРЕГ Каберне Совиньон сухое



АНГЕЛЫ И ДЕМОНЫ Каберне сухое



ШАТО ТАМАНЬ ДУО Каберне -Мерло полусладкое



ШАТО ТАМАНЬ Селект Мерло полусладкое

撒

08 ВИННАЯ КАРТА ГРИЛЬ-БАРА ШАШЛЫКОFF ИГРИСТОЕ ВИНО



ВЫСОКИЙ БЕРЕГ экстра брют белое



ВЫСОКИЙ БЕРЕГ Рислинг брют белое



АРИСТОВ брют белое



АРИСТОВ брют розовое



ШАТО ТАМАНЬ ФЛЕРС ДЮ СЮД брют белое



ТАМАНСКОЕ 1956 брют белое



ШАТО ТАМАНЬ ФЛЕРС ДЮ СЮД полусухое розовое



ШАТО ТАМАНЬ белое полусладкое



НАШИ СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ



Надежность поставок и стабильность компании



Соотношение «цена-качество»



Обширная география и дистрибьюторская сеть



Диверсификация ассортимента



Эффективный менеджмент



Эксперименты и совершенствование производства



Современный маркетинг, включая отработку спец. проектов



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

Сергей Бардаков Руководитель направления продаж Региональная HoReCa e-mail: bardakovsv@kuban-vino.ru